

# OFFRE D'EMPLOI

# BUSINESS DEVELOPER

Envie de rejoindre  
une équipe  
dynamique et  
bienveillante ?

## STRATINNOV recrute

Bureau d'études à l'esprit start-up et acteur unique de la performance de l'innovation, STRATINNOV recherche un Business Developer pour booster son développement commercial sur toute la France. Nous proposons à nos clients de les accompagner sur leurs stratégies de management de l'innovation et de financement des projets innovants par les aides publiques.

Votre **mission**  
si vous nous  
**rejoignez !**



**Vous intégrerez une équipe pluridisciplinaire et dynamique et travaillerez en étroite collaboration avec la Direction.**  
**En tant que business developer, vous participerez à la définition de la stratégie commerciale de l'entreprise et vous déploierez des actions pour la mettre en œuvre.**

### Vos missions principales seront de :

- Développer la notoriété de l'entreprise, de promouvoir son image et la représenter lors d'événements extérieurs
- Vendre des solutions adaptées aux clients : organiser le plan de prospection, détecter et analyser de nouveaux besoins, développer un portefeuille de clients/prospects, partenaires ...
- Améliorer le processus commercial : rendre compte de l'activité commerciale, collaborer avec les différents services et la direction, réaliser de la veille...
- Gérer la relation commerciale : orienter le client, faire remonter les besoins du client en interne...

### Profil recherché :

De formation supérieure (Ingénieur généraliste, école du commerce), vous avez déjà un réseau d'entreprises industrielles, et/ou d'entreprises technologiques (notamment dans le domaine du numérique) et/ou dans le secteur de la recherche.  
Vous présentez également une première expérience réussie en tant que business developer. Une connaissance du secteur industriel et/ou un master en management en innovation serait un plus.

Votre fibre de chasseur-se, alliée à une grande capacité d'apprentissage sont des atouts clés pour ce poste qui requiert autonomie, organisation et sens de la gagne (poste 100% chasse).  
Vous avez le goût du challenge et de la compétition. Habile négociateur, vous savez faire preuve d'écoute, de diplomatie mais aussi de ténacité et de persévérance.  
Très méthodique, vous possédez de bonnes capacités d'analyse et de synthèse.

Doté-e d'un réel tempérament d'entrepreneur, vous n'hésitez pas à rencontrer vos cibles et à user de vos arguments aiguisés pour les persuader de travailler avec nous. Vous avez le sens de la négociation.

Vous pourrez monter en compétence et bénéficierez de tous les moyens nécessaires à votre réussite sur ce poste.

**TYPE DE CONTRAT :**  
CDI - 35H/SEMAINE

**DÉMARRAGE :**  
SEPTEMBRE 2023

**RÉMUNÉRATION :**  
SALAIRE À NÉGOCIER  
EN FONCTION DU PROFIL



**AVANTAGES :**  
INTÉRESSEMENT, TÉLÉTRAVAIL, AUTONOMIE,  
MUTUELLE (prise en charge à 70% par l'employeur)

**LOCALISATION :**  
TOUTE LA FRANCE

**POUR CANDIDATER :**  
Nous envoyer votre CV.  
1 vidéo pour vous présenter  
et motiver vos atouts  
pour le poste.  
1 vidéo pour présenter  
la société comme si vous  
étiez devant un prospect.  
(Max 2 min par vidéos)

à Karine LORET  
rh@stratinnov.com